



**Karl Maresch**  
Head of AI



**Markus Stranzinger**  
Sales Manager

# BORN READY

30 Jahre  
ERP-Innovationen



Teil eines großen Ganzen



# ASSECO BIETET MEHR

## UNSERE LÖSUNG APPLUS



**450+**

engagierte  
Mitarbeitende



**98,5%**

Kunden-  
treue



**40+**

Neuronale  
Netze



**275+**

Neuerungen  
pro Jahr



**2.000+**

APplus  
Installationen

## ASSECO



### RANKING

TOP 6 der europäischen  
Software-Unternehmen



### JAHRESUMSATZ

Über 3,1 Mrd. Euro  
in 2021



### MITARBEITENDE

28.000+ Mitarbeitende  
in 60 Ländern



# NO LIMITS

Alle Geschäftsprozesse  
abgedeckt

ap+

# EASY PEASY

Einfachheit erleben





# GAME CHANGER

Das autonome ERP

ap<sup>+</sup>

ap<sup>+</sup> 8

**SIMPLY MORE ERP.**



Ist anders...

A composite image featuring a rocket launch at night. The rocket is positioned in the center, ascending from a launch pad and leaving a bright, vertical trail of fire and smoke. The background is a dark, starry sky with a visible galaxy. In the foreground, there are dark, silhouetted hills and a winding road. A large, colorful, multi-colored light trail (rainbow spectrum) curves across the bottom and right side of the image. A yellow, rounded rectangular text box is overlaid on the rocket's trail, containing the text "...aber geil!".

...aber geil!



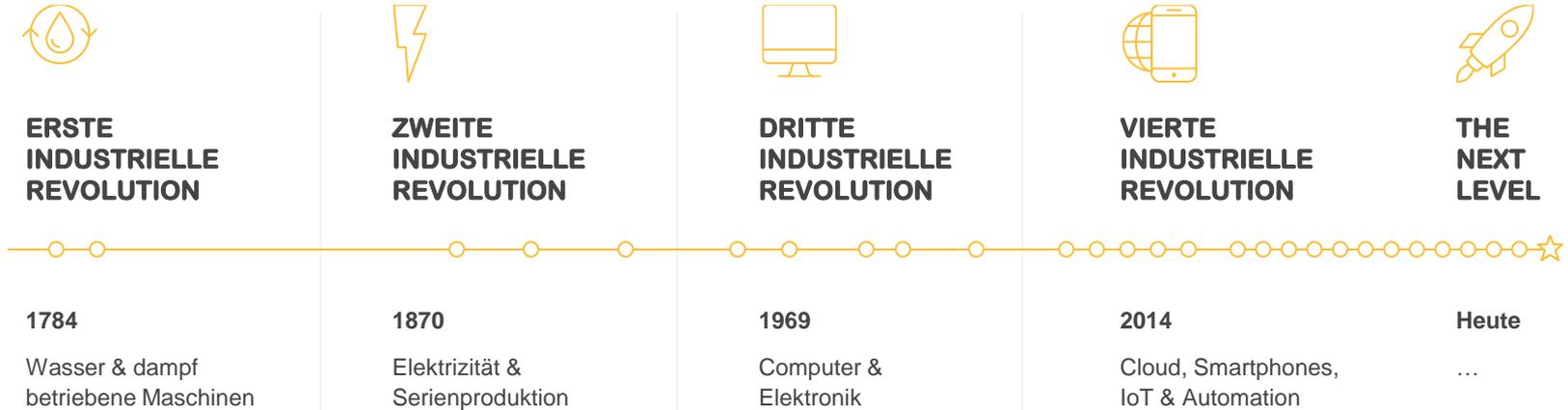
# A NEW ERA

Next Level ERP



Freie Ressourcen dank autonomen ERP

# DIE ZUKUNFT DER UNTERNEHMENSSTEUERUNG



ap+

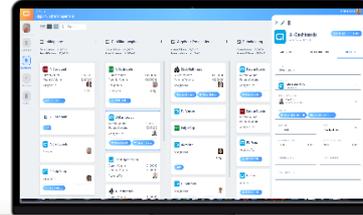


KI  
IN  
ap+

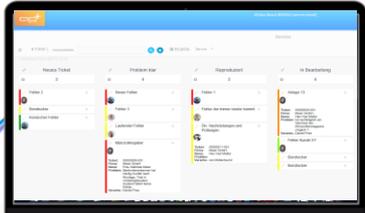
# DIE ASSECO KI PRODUKTE



Lageroptimierung



Lead & Opportunity  
Management



Prozessautomatisierung



KI Dashboards

# LEAD & OPPORTUNITY MANGEMENT



# LEADS & OPPORTUNITIES

- Vermeidet zeitaufwendige Recherchen
- Die KI analysiert öffentliche Informationen von Unternehmen, die zu Ihrem Kundenstamm passen
- Strukturierte Abarbeitung im Vertrieb





## ANFORDERUNGEN CRM

- Leads finden
- Leads qualifizieren
- Opportunity Prozess
- Stakeholder verwalten
- ✓ Aktivitäten zuweisen und protokollieren
- ✓ Angebote erstellen
- 24/7 Online Recherche
- ✓ Kampagnen durchführen
- Auswertungen / Salesfunnel...

# CRM / Vertriebsprozess





Dashboard



Opportunities



Accounts



Contacts

# Opportunities

Search

## Leads

Current Volume: 1.020.000,00 €  
Potential Volume: 101.000,00 €

+ Create Opportunity

Cloud APplus

Georg Lead

No Activities Created Yet

Insights Intertol

Wende 17.02

Current Volume: 10.000,00 €



01.03.2023

No Activities Created Yet

APplus OPM

Präsentation OPM

Current Volume: 50.000,00 €  
Potential Volume: 100.000,00 €



No Activities Created Yet

APplus

KI-Dashboards

Current Volume: 250.000,00 €

## Qualifiziert

Current Volume: 205.987,00 €  
Potential Volume: 925.000,00 €

+ Create Opportunity

Intertol Finder

Neue Chance

No Activities Created Yet

APplus

Webcast "New UX Design"

Current Volume: 10.000,00 €



1 Phone Call

in 5 months

APplus KI

Präsentation Asseco

Current Volume: 150.000,00 €  
Potential Volume: 25.000,00 €



27.06.2022

No Activities Created Yet

Chance Webinar

## Spezifikation

Current Volume: 371.500,00 €  
Potential Volume: 1.077.000,00 €

+ Create Opportunity

APplus KI OPM

APplus ERP

1

Angebotsa...

in 4 days

Server

Windows Server 2008 R2

Current Volume: 1.500,00 €  
Potential Volume: 2.000,00 €



30.04.2022

No Activities Created Yet

APplus

Präsentation 06.12

Current Volume: 10.000,00 €



No Activities Created Yet

APplus

Asseco Präsentation

## Angebot

Current Volume: 299.000,00 €  
Potential Volume: 206.000,00 €

+ Create Opportunity

APplus Demo

Webinar 14.2.

Current Volume:



No Activities Created Yet

OPM KI APplus

Asseco APplus 7.1

Current Volume:  
Potential Volume:



1 Installation

APplus

Präsentation 15.12

Current Volume:



No Activities Created Yet

APplus Finder



### Webinar 14.2.

Asseco Solutions AG

Close as Won Close as Lost

#### Details

Title  
Webinar 14.2.

Account  
Asseco Solutions AG  
HRB108535 Mannheim

Sales Consultant  
Vincent Golla  
Vincent.Golla@assecosol.com

Labels  
APplus Demo

Due Date  
30/12/2022

Current Volume  
1000 EUR

Potential Volume

Probability  
Lead Source

Stakeholders  
Sven Foligowski  
Influencer

Next Activities  
No Activities Created Yet



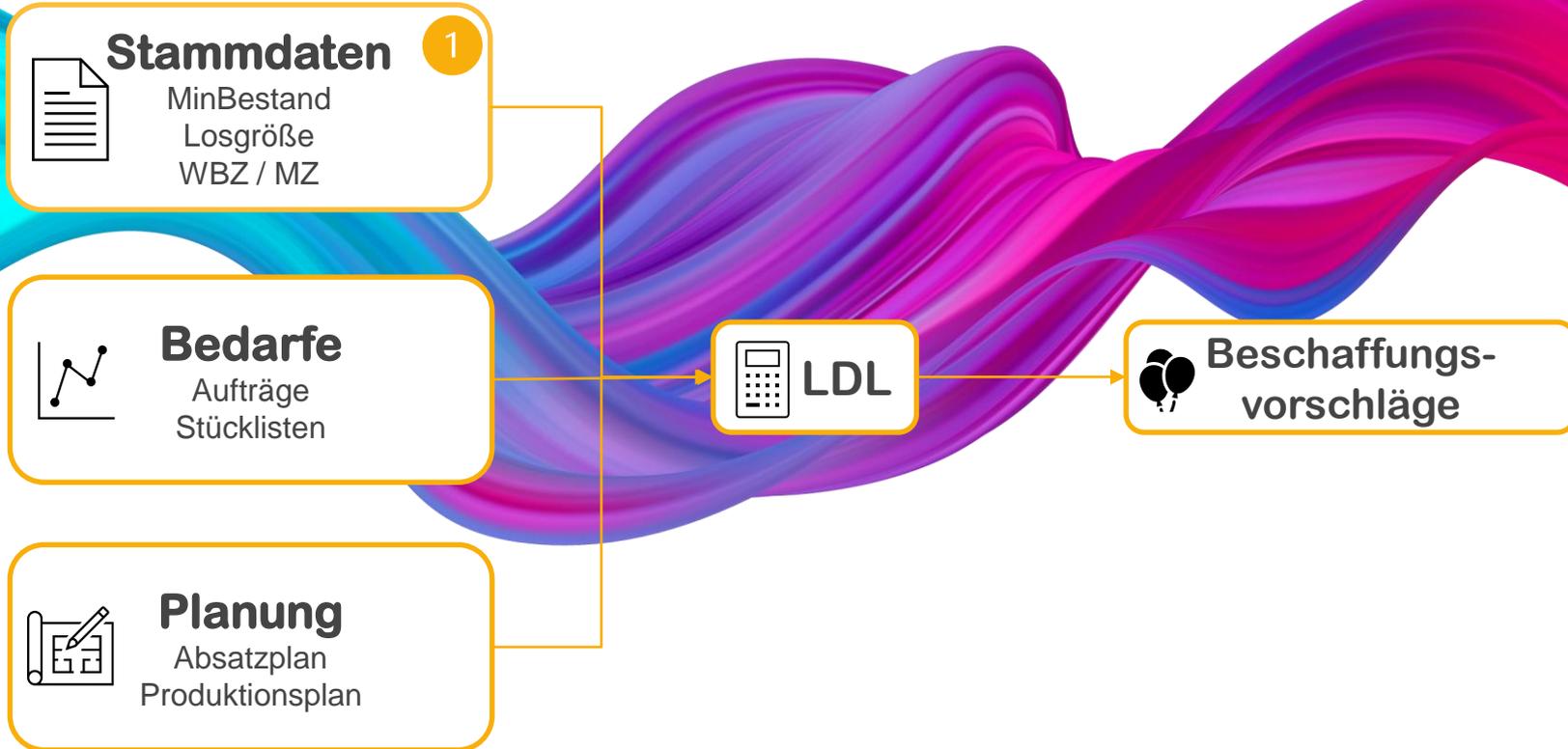
Settings



# LAGER OPTIMIERUNG

# KI IN DER MATERIALPLANUNG

## DISPOOPTIMIERUNG



# DER RICHTIGE LAGERBESTAND

## Überflüssige Lagerbestände

- Binden Kapital
- Kosten Platz
- Erhöhen Kommissionierzeiten

## Keine Verfügbarkeit

- Erhöht die Durchlaufzeit
- Verringert die Kundenzufriedenheit
- Kostet Aufträge
- Verursacht Pönalen



# DIE RICHTIGEN DATEN

## Laufende Datenpflege...

- Kostet viel Zeit
- Lastet erfahrene Mitarbeiter aus
- Wird daher gerne „hinten angestellt“

## Ziele

- Erhöhung Aktualität der Daten
- Verbesserung der Datenqualität
- Verringerung Bearbeitungsaufwand
- Transparenz in den Daten



# DISPOOPTIMIERUNG



Optimierungslauf 2.2 (ENOWA) [daniel.pree]
🔍 👤 💡

gp+
☰ 🔍

Vertrieb

- Adressen
- Beleg erfassen
- Dashboards
- Portale
- Angebote
- Aufträge
- Warenausgänge
- Rechnungen
- Verträge
- Preislisten
- Kalkulation
- Zahlungspläne
- Stammdaten

id
Beschaffungszeit

**Optimierungslauf:**

Name:

Bearbeiter:   🗄️ ➤ 🔗

Standort:  🗄️

Datum:  📅

Nur optimierbare:

Nicht übernommene:

Übernommene:

Settings
Beschaffungszeit
Dispositionsart
Min Bestand
Min Losgröße
Bearbeiter

**Filter**

MIN/MAX Belege BZ:   Tage

Zeitbasis Fertigung:  ▼

Limit höher WBZ:  %  Tage

RV-Bestellungen ausnehmen:

In AL-Stamm übernehmen:

**Parameter**

Gewichtung Vergangenheit:  [0-100%]

Sicherheitsfaktor:  [0-100%]

Sicherheitstage:  Tage

⏪ ⏩
Seitengröße:  📄

Position	Artikel	Benennung	Anz	RV	OG	E	F	L	A	SF%	WBZ	Stamm	Diff	MZ	Stamm	Diff	O
<input type="checkbox"/> 10	➤ L-10000	➤ Granulat L14115	5		46,02	✓		✓		0,00	21	20	1				✓ ➤
<input type="checkbox"/> 20	➤ L-10001	➤ Körper L1022	0		0,00		✓	✓		0,00					1		▲ ➤
<input type="checkbox"/> 30	➤ L-10002	➤ Achse L1122	8		121,90	✓		✓		0,00	14	16	-2				✓ ➤
<input type="checkbox"/> 40	➤ L-10003	➤ Ventil L556	0		0,00		✓	✓		0,00					4		▲ ➤
<input type="checkbox"/> 50	➤ L-10004	➤ Granulat L14116	6		173,66	✓		✓		0,00	30	20	10				✓ ➤
<input type="checkbox"/> 60	➤ L-10006	➤ Achse L1122	6		167,94	✓		✓		0,00	31	33	-2				✓ ➤

**Aufgaben**

- Artikel hinzufügen
- Prüfen
- Verbrauch berechnen
- MZ/WBZ berechnen
- MZ/WBZ übernehmen
- Verbrauchsstatistik
- ABC/XYZ Analyse
- Artikel
- Mengeneinheiten
- Artikel-Kunden-Bez.
- Bewegungsarten
- Dispoart

# KI IN DER MATERIALPLANUNG

## DISPOOPTIMIERUNG

### Stammdaten 1



MinBestand  
Losgröße  
WBZ / MZ

### Bedarfe



Aufträge  
Stücklisten

## ABSATZPROGNOSE

### Planung 2



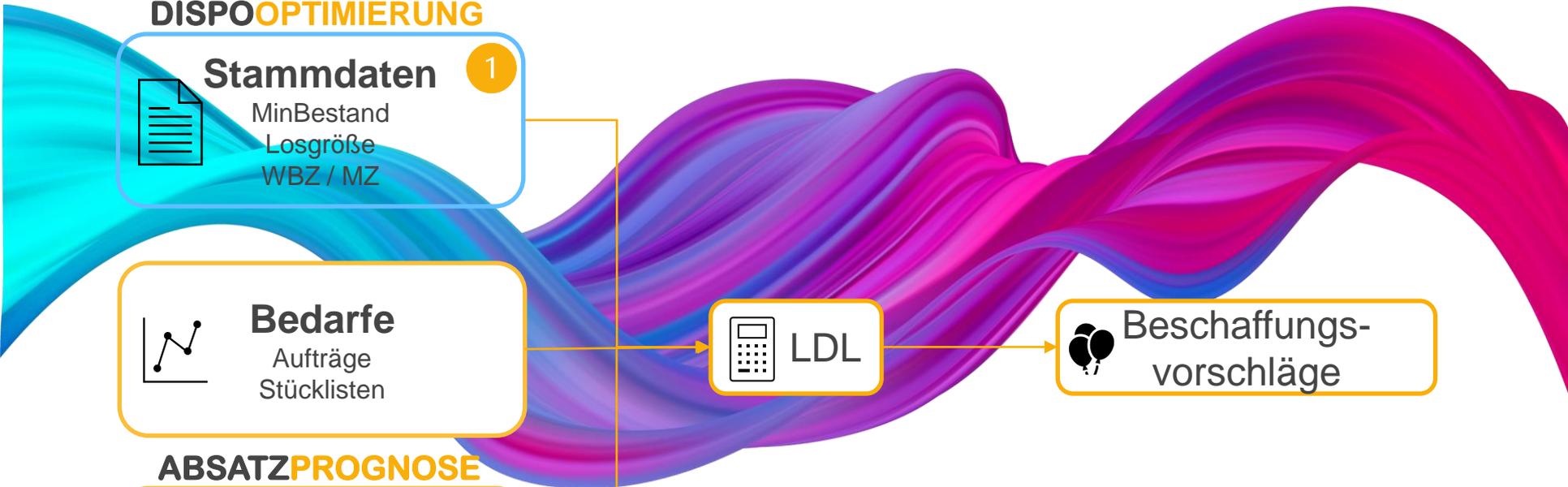
Absatzplan  
Produktionsplan



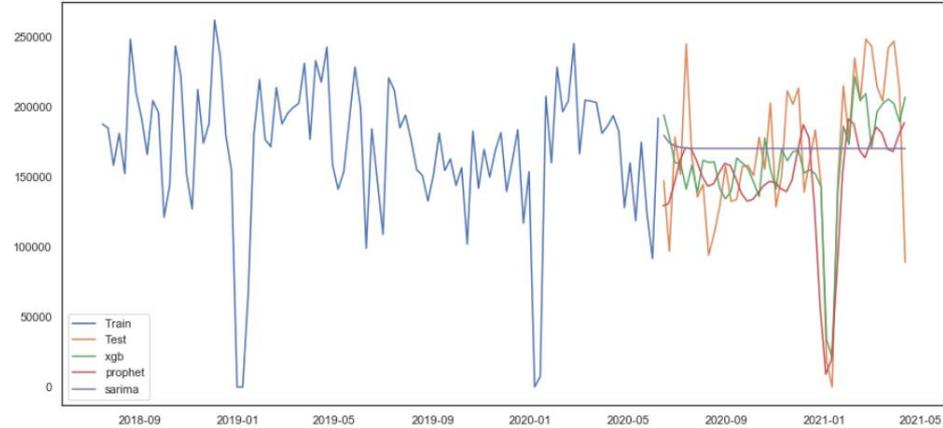
LDL



Beschaffungsvorschläge



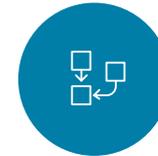
# ABSATZ PROGNOSE



**Vergangene  
Verbräuche**

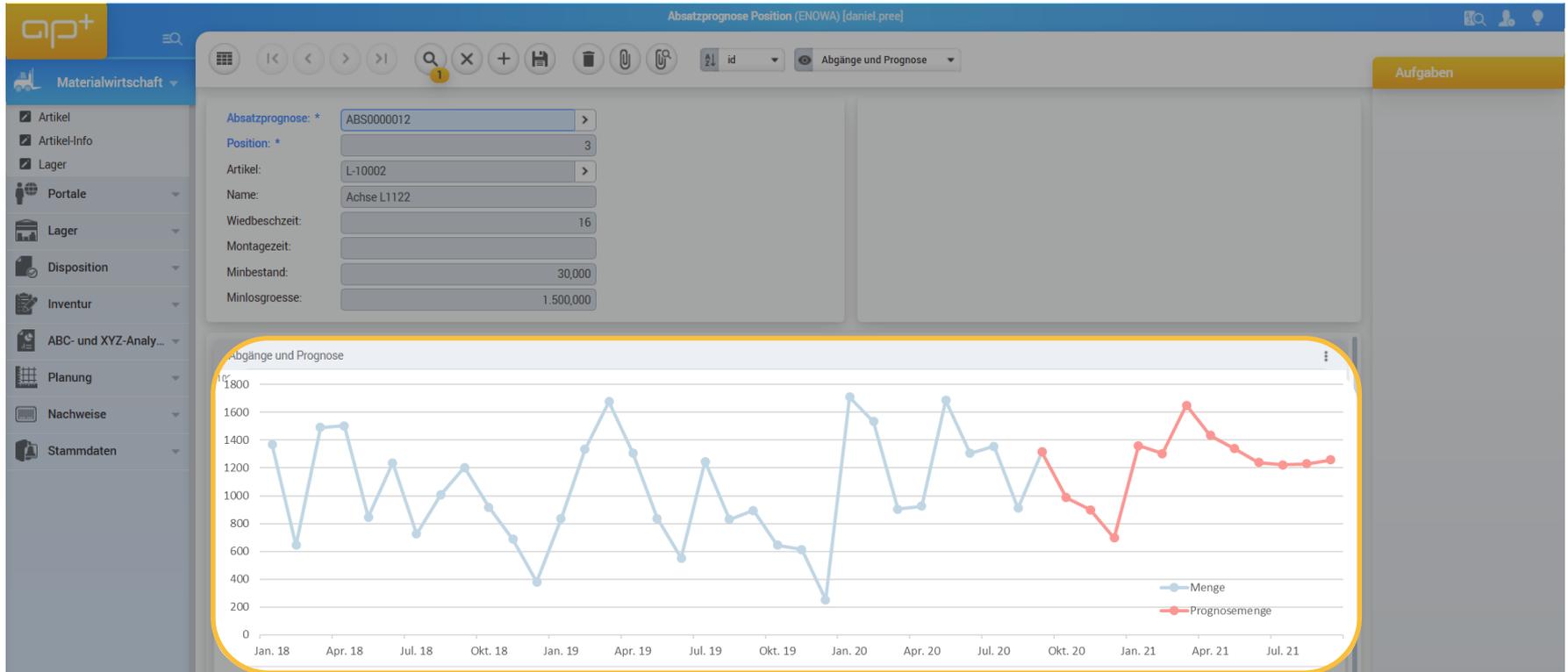


**Trends &  
Saisonalitäten**



**Externe  
Indizes**

# ABSATZPROGNOSE



# ABSATZ PROGNOSE

## Einzusetzen bei...

- wenig bekannten Bedarfen
- vielen kurzfristigen Kundenaufträgen
- langen Beschaffungszeiten

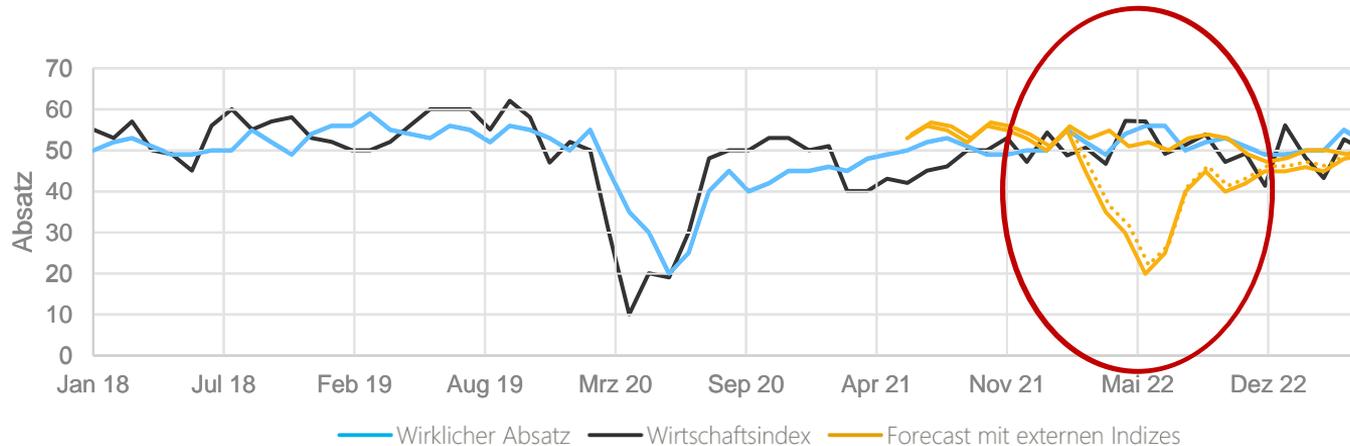
## Vorteile

- Frühzeitige Bestellungen möglich
- Geringere Mindestbestände notwendig
- Rollierende Planung möglich



# ABSATZPROGNOSE MIT EXTERNEN INDIZES

- Vorhandener Wirtschaftsindex korreliert mit dem Absatz
- Absatzeinbruch (März 2020) wird unter Berücksichtigung des Wirtschaftsindex nicht mehr in die Zukunft übertragen



A high-angle, wide shot of a surfer riding a massive, curling blue wave. The wave's face is a vibrant turquoise, and the crest is a thick, white foam. The surfer is a small figure in the center of the wave's barrel. The sky is a clear, bright blue with scattered white clouds. The overall mood is dynamic and energetic.

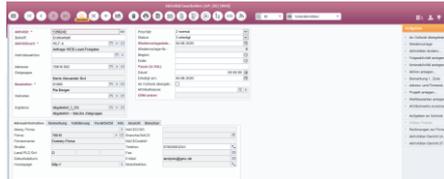
ap+

**APPLUS FLOW**

# PROZESSE EINFACH UND SCHNELL

## UMFANGREICH

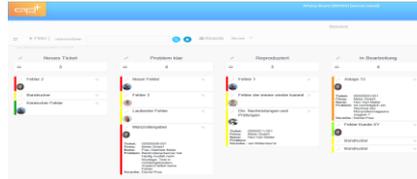
- Funktionen und Möglichkeiten



ERP - Masken

## EINFACH

- Reduktion & Prozessbezug



Flow Boards  
Lean / Kanban

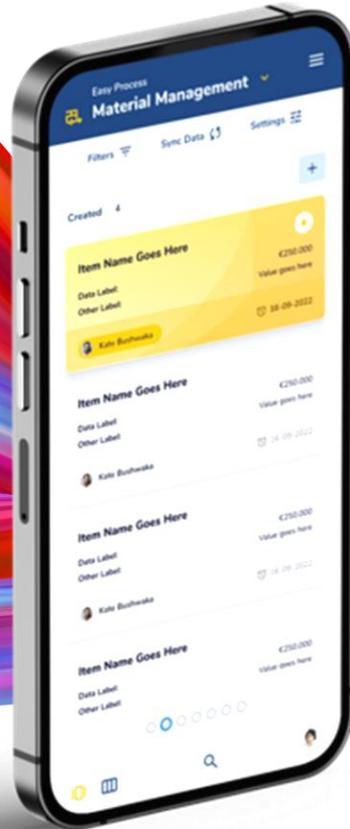
## AUTOMATISCH

- Vorklassifizierung & Automatisierung



Automate  
KI Vorschläge

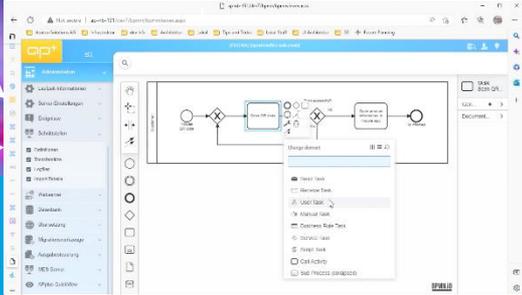
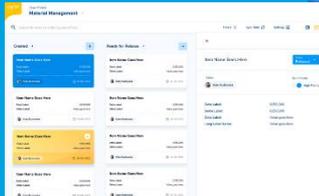
# EVERYWHERE YOU GO



## Mit Flow...

- steht der Prozess im Mittelpunkt
- schaffen wir einen neuen, echten USP auf dem ERP-Markt
- können wir unseren Anwendern beliebige Prozesse in APplus anbieten: **einfach, übersichtlich und "überall".**

# Making It Easy – Our Benefits



User Interface

Logic in the Frontend

Logic in the web server

Orchestration in the APPserver

Basic functions

Data Base

# SERVICE TICKETING SYSTEM

Manuell

Mails

The screenshot shows the 'Easy Process Service Ticketing' interface. It features a search bar at the top and a list of tickets categorized by status: 'Neues Ticket 1', 'Problem klar 1', 'Reproduziert 1', and 'In Bearbeitung 6'. Each ticket card displays a unique ID, the company name (Firma), and a brief description of the problem (Problem). For example, one ticket from 'Wagenbau AG' has the problem 'Habe das Problem verstanden - Strom'. At the bottom right of the interface, there is a circular 'BEST PRACTICE' badge with a thumbs-up icon.

Mail  
(Ausgabesteuerung)

Serviceanfragen aus E-Mails automatisch angelegt. APplus Adresse über Mailadresse ermittelt. Betreff, Text und Bilder übernommen. Mail => DMS

Direkte Antwortmail mit Ticketnummer. Pull Prinzip aus Aufgabenvorrat. Jederzeit Mail Antwort über Ausgabesteuerung. Erkennen von Antwortmails

# USE CASES: PROJEKT & KALKULATION



Projekt	Angebot	Kalk. erstellen	Kalk. abgeschlossen	Auftrag erstellt	Auftrag disponiert
<b>GS0572</b> Projektname: Solarpark ENNI Moers Profitcenter: PC_DEU	<b>GS10554</b> Angebot: 270AN20-0745 / 1 Kunde: Trinity Education Co. Ltd. Profitcenter: PC_INT KwP: 1.000	<b>GS10157</b> Kunde: Solarnet Investment GmbH Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Freiland KwP: 120000.000 Struktur: <a href="#">Struktur</a>	<b>GS6048</b> Kunde: STS Logistic Sp. z o.o. Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Dach KwP: 1.000	<b>GS10804</b> Kunde: Goodman Profitcenter: PC_DEU Artikelname: EPC Dach Gesamtpreis: 0.00 ZP: 0	<b>CH0206</b> Kunde: Credit Suisse Fun AG Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Nachlaufkos Gesamtpreis: 0.00 Erfüller: <a href="#">270A819-000206</a>
<b>GS0545</b> Projektname: Blesdorf II Profitcenter: PC_DEU	<b>GS10946</b> Angebot: 270AN21-0632 / 1 Kunde: Solarnet Investment GmbH Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Freiland KwP: 5693.000	<b>GS10159</b> Kunde: RES Artikelname: EPC Freiland KwP: 5600.000 Struktur: <a href="#">Struktur</a>	<b>GS10027</b> Kunde: Astromerxy Solarmodule GmbH Profitcenter: PC_NL Artikelname: EPC Freiland KwP: 39778.200	<b>GS10248</b> Kunde: BZK SOLAR Sp. z o.o. Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Free Field / instalacja fotowoltaiczna (nazemna) Gesamtpreis: 191999905.92 ZP: 22	<b>GS10138</b> Kunde: Solarnet GmbH Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Ground Mour Gesamtpreis: 598320.00 Erfüller: <a href="#">270A819-000257</a>
<b>GS10037</b> Projektname: IRC-Inoue Rubber (Thailand) Profitcenter: PC_DEU	<b>GS10946</b> Angebot: 270AN21-0633 / 1 Kunde: Solarnet Investment GmbH Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Freiland KwP: 7178.000	<b>GS10159</b> Kunde: RES Artikelname: EPC Freiland KwP: 12900.000 Struktur: <a href="#">Struktur</a>	<b>GS10085</b> Kunde: PTAK S.A. Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Dach KwP: 2302.000	<b>GS10089</b> Kunde: POZ BRUK Sp. z o.o. Profitcenter: PC_INT Artikelname: EPC Dach KwP: 1180.000	<b>GS0566</b> Kunde: Honold Contract Logistics GmbH Profitcenter: PC_DEU Artikelname: Ertragsverlust WF 2021 Gesamtpreis: -1827.91 Erfüller: <a href="#">270A820-000771</a>
<b>GS1143</b> Projektname: Haghorst - Thijs van Oirschot Profitcenter: PC_NL	<b>GS10973</b> Angebot: 270AN21-0650 / 1 Kunde: ENECO Solar. Bio & Hydro B.V. Profitcenter: PC_NL Artikelname: EPC Dach KwP: 6161.000	<b>GS10225</b> Kunde: Solarnet Investment GmbH	<b>GS10027</b> Kunde: Phint Solar		
<b>GS1145</b> Projektname: Haghorst - Thijs van Oirschot Profitcenter: PC_NL					
<b>GS1161</b> Projektname: EXT Profitcenter: EXT					

Er komplette Prozess vom Projekt bis zum Auftrag wird abgebildet.

Das Projekt wird angelegt und in einem Dialog die wichtigsten Felder abgefragt.

Aus dem Projekt wird das Angebot erstellt und ein Kalkulationsartikel ausgewählt.  
Die Vorkalkulation wird automatisch erstellt und Stückliste sowie Arbeitsplan aufgelöst.  
Nun kann in die Bearbeitungsmaske der Kalkulation verzweigt werden.

Sobald die Kalkulation durchgeführt wurde, kann das Angebot direkt versendet werden.  
Bei Positiver Antwort durch den Interessenten kann auch direkt der Auftrag angelegt und eingeplant werden.



# PROCESS AUTOMATION

- Wiederkehrende Tätigkeiten erlernen
- Erst Vorschläge dann Automatisierung
- Unterstützung in vielen Bereichen
  - Einkaufsautomatisierung
  - Ermittlung Einplanungsart
  - Ressourcenzuordnung
  - Kommunikation mit den Kunden / Lieferanten
  - Freigabe Werkstattaufträge
  - Reklamationen
  - Automatische Klärung Servicefall
  - ...



# EINKAUF- AUTOMATISIERUNG

## Tracking

- Vorlaufzeit von 3 - 4 Monaten
- Statusübergänge Bestellung
- Änderungen
  - Preis
  - Menge
  - Liefertermin
  - Kopftext
  - Lieferbedingungen
  - Zahlungsbedingungen
  - Positionstext
  - ...



● LIVE

ap+

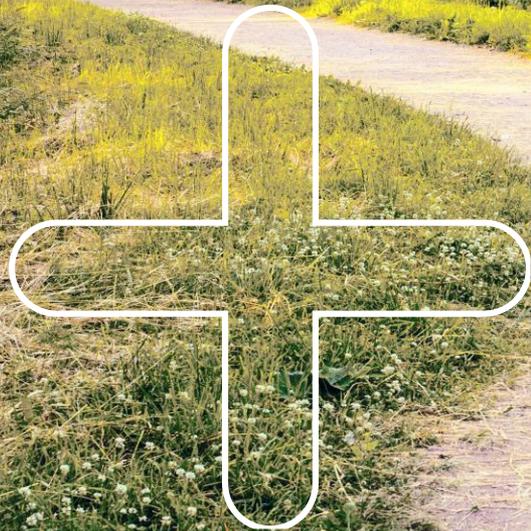


**SPRINGER®**



**Yvonne Ache**

Digital Services - Business  
Applications / ERP Support

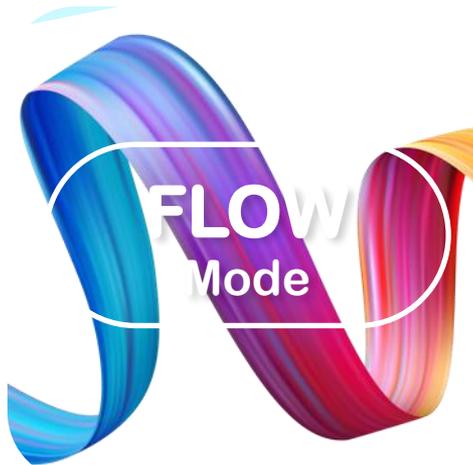


DIE ZUKUNFT VON APPLUS

# ERP MIT KÖPFCHEN



APplus 7.0



APplus 8



APplus X

WELCOME  
TO THE NEXT LEVEL